

Yuliana Olaya Pérez

Comunicadora Social



+573002098374-5656137545



Cll 9 13A 33 condominio Acanto



3 de noviembre de 1989



San Carlos de Guaroa, Meta



Colombiana



casada



[linkedin.com/in/Yuliana Olaya](https://www.linkedin.com/in/Yuliana Olaya)

Competencias

Resiliencia ●●●●●

Competitividad ●●●●●

Trabajo en equipo ●●●●●

Creatividad ●●●●●

Resolución de problemas ●●●●●

Pasatiempos e intereses

■ Viajar

■ Fotografía

■ Actividades al aire libre

Perfil

- Comunicadora Social organizacional, especializada en el desarrollo comercial de mercados corporativos.
- 10 años de experiencia en la industria de telecomunicaciones, enfocada en el diseño e implementación de estrategias de marketing, networking y relaciones públicas para la generación de oportunidades y proyectos B2B, así como apertura de nuevos nichos de mercado.
- Trabajar en empresas como Etb, Claro y Axess Networks Colombia, me han llevado a tener una inmersión en la tecnología satelital en países como México, Perú, Colombia y Chile.
- Dentro de mis más recientes logros me he destacado por mi capacidad de establecer y construir relaciones sólidas con reconocidas compañías de la República Mexicana, a quienes he apoyado desde mi función comercial llevando soluciones de conectividad para sus operaciones remotas, estableciendo sistemas de comunicación para sus proyectos de perforación en pozos petroleros, transmisión de datos en sus plataformas marítimas o gasoductos, a través de enlaces satelitales, entre ellas; Baker, Weatherford, Jaguar Exploración, Grupo Carso, Engie y otras.
- He demostrado mi capacidad para gestionar satisfactoriamente el cliente interno y externo, así como liderar proyectos de conectividad de gran envergadura, como lo fue en mi más reciente cargo en la empresa Axess Networks Colombia, donde trabajé en el área de mercadeo por 5 años, lo que me permitió un ascenso como **Gerente para el sector oil and gas**, en una de sus subsidiarias LATAM en Ciudad de México, donde resido actualmente.
- En mi nuevo rol para la empresa **Axess Net Solutions México**, perteneciente al Grupo español **Hispasat**, una de las compañías operadoras de satélites más influyentes de Europa, (siendo su principal accionista la multinacional **Redeia** empresa clave en la transición energética de su país). Estoy a cargo de manejar y desarrollar cuentas y empresas del sector petróleo y gas en México con necesidades específicas de conectividad en zonas de difícil acceso, diseñando e implementando estrategias de comunicación, marketing y ventas, donde nuestros enlaces y tecnología satelital pueden brindar soluciones que les permitan comunicarse desde su sitio más remoto con sus oficinas ubicadas en cualquier lugar del mundo, participo en los principales eventos de la industria, recopilo, registro, cuento historias de éxito para nuestros diferentes medios de información digital y trabajo para posicionar nuestra marca a nivel nacional bajo el principio: Ayudamos a conectar lo que importa. ¡Beyond Limits!

Formación

Comunicación Social organizacional

abr 2013

Universidad de Pamplona, Pamplona, Norte de Santander

Diplomado en Relaciones Públicas: estrategias asertivas en las organizaciones

Universidad de Pamplona, Pamplona, Norte de Santander

Diplomado en Televisión Crítica y Participación ciudadana: aprobado por ASCUN/CNTV

Universidad de Pamplona, Pamplona, Norte de Santander

Formación Complementaria

- **American School Way, Colombia**
Presencial y Online – segundo idioma inglés
Nivel de ingreso -A2
B1, B2, C1: **En formación**

- **Scrum Foundation Professional Certificate SFPC(V2020)**
Online- Soylider.net / Certiprof, México.
Diciembre 2023

- **Online – Venta Inteligente**
Nov 2023
UBITS

Habilidad: Venta consultiva

- **Online- 4C para líderes de equipo**
Nov 2023
UBITS

Habilidad: Coaching de Equipos

- **Online – Planeación de actividades**
May 2023
UBITS

Habilidad: Planificación

- **Online- Conceptos y habilidades del liderazgo**
May 2023
UBITS

Habilidad: pensamiento estratégico

- **Online- Social selling para encontrar tus clientes**
Marzo 2023
UBITS

Habilidad: Prospección

- **Online- E-commerce: aumenta la visibilidad de tus productos**
Abril 2023

UBITS

Habilidad: Gestión de plataformas de E-commerce.

- **Online- Common Expressions for Sales & Customer Service**
Abril 2023
UBITS